

تم تحميل هذا الملف من موقع المناهج البحرينية



\* للحصول على أوراق عمل لجميع الصفوف وجميع المواد اضغط هنا

<https://almanahj.com/bh>

\* للحصول على أوراق عمل لجميع مواد أخبار اضغط هنا

<https://almanahj.com/bh/34>

\* للحصول على جميع أوراق أخبار في مادة الدوام ولجميع الفصول, اضغط هنا

[https://almanahj.com/bh/34school\\_hours](https://almanahj.com/bh/34school_hours)

\* للحصول على أوراق عمل لجميع مواد أخبار في مادة الدوام الخاصة بـ الفصل الثاني اضغط هنا

[https://almanahj.com/bh/34school\\_hours2](https://almanahj.com/bh/34school_hours2)

\* لتحميل كتب جميع المواد في جميع الفصول للأخبار اضغط هنا

<https://almanahj.com/bh/grade34>

للتحدث إلى بوت على تلغرام: اضغط هنا

---

[https://t.me/omcourse\\_bot](https://t.me/omcourse_bot)

الموضوعات المقررة في العلوم التجارية لطلبة التعليم الأساسي والثانوي أثناء الإجازة الاستثنائية وتعليق الدراسة في الفترة من 26 فبراير 2020م إلى 10 مارس 2020م

الرقم	اسم المقرر	رمز المقرر	الموضوعات المفترض تغطيتها خلال الاسبوعين	الصفحات
1	الثقافة التجارية	ثقف101	الوحدة الثالثة (التسويق)	110 - 90
2	Communication Skills	ادر213	الوحدة الثالثة ( Post and Postal Services )	60-55
3	Principles of Accounting	محا 111	الفصل السابع ( General Journal –Purchases) الفصل التاسع والعاشر ( Posting to the ledger and T account)	106-97 145 – 117
4	قانون العمل	قان322 (قان806)	الدرس السادس والسابع (التزام صاحب العمل الوفاء بالأجر + التزام صاحب العمل التقيد بأحكام التنظيم القانوني لوقت العمل)	76 - 55
5	التأمين	تام211 (تام803)	الفصل السابع (مكونات سوق التأمين)	57 - 50
6	Accounting - 2	(محا804)	Provision for doubtful debts	102 - 79
7	المشروعات الصغيرة وريادة الأعمال	ادر215 (مشر808)	الفصل السادس ( الاحتياجات المالية للمشروعات الصغيرة )	92 - 79
8	مقدمة في البنوك والعمليات المصرفية	بنك211 (بنك804)	الفصل الثامن ( الدفع الإلكتروني )	99- 88
9	Accounting - 3	محا213 (محا806)	الوحدة الثالثة ( -Control of cash petty cash book)	83 - 63
10	القانون التجاري	قان211 (مكفوفين)	الفصل الثالث (التاجر والمشكلات التجارية المعاصرة)	74 - 60

62 - 34	الوحدة الثانية (الحجوزات والتذاكر والوثيقة)	سفر 312	أعمال مكاتب وكالات السفريات	11
79 - 66	الوحدة الثالثة (الفصل الأول - دوافع العملاء وحاجاتهم)	بيع 311 (مكفوفين)	فن البيع	12